AÇÃO EMPREENDEDORA · PRODUTO · PD 8

CRIAÇÃO DE COMPLEMENTARES

+1 PD

STARTUP _____ **EQUIPE** _____ **DATA** _____

O que é: Complementares são produtos ou serviços que "andam junto" com o principal e dão mais valor ao cliente. Também podem trazer mais dinheiro para a Startup.

Como preencher: Pensem no que o cliente precisa antes, durante e depois de usar o produto. Escolham as 2 melhores ideias.

ANTES DE USAR	DURANTE O USO	DEPOIS DE USAR

IDEIAS ESCOLHIDAS

COMPLEMENTAR	VANTAGEM PARA O CLIENTE	COMO GANHA DINHEIRO

Dica: Exemplo clássico: quem vende bicicleta também pode oferecer manutenção.

VALIDAÇÃO DO PROFESSOR

☐ **Ação aprovada: +1 PD** **Rubrica:** _____

Passo a passo completo
empreendedorismo.guru
Lembre: marque o ponto na Ficha da Startup.

EXEMPLO PREENCHIDO

AÇÃO EMPREENDEDORA · PRODUTO · PD 8

CRIAÇÃO DE COMPLEMENTARES

+1 PD

STARTUP *Brechó Virada* **EQUIPE** *Ana, Léo e Bia* **DATA** *12/03*

O que é: Complementares são produtos ou serviços que "andam junto" com o principal e dão mais valor ao cliente. Também podem trazer mais dinheiro para a Startup.

Como preencher: Pensem no que o cliente precisa antes, durante e depois de usar o produto. Escolham as 2 melhores ideias.

ANTES DE USAR	DURANTE O USO	DEPOIS DE USAR
saber se serve	*ajustar o tamanho*	*vender de volta*
combinar com o que tem	*cuidar da peça*	*trocar por outra*

IDEIAS ESCOLHIDAS

COMPLEMENTAR	VANTAGEM PARA O CLIENTE	COMO GANHA DINHEIRO
Ajustes de costura (parceria)	*roupa sob medida*	*R$ 15 por ajuste, 30% nosso*
Recompra de peças	*ganha crédito*	*revendemos a peça*

Este é um exemplo com a Startup imaginária Brechó Virada, um brechó online de roupas para jovens. Use como inspiração, não copie!

VALIDAÇÃO DO PROFESSOR

☑ **Ação aprovada: +1 PD** **Rubrica:** *Belchior W. Dickinson*

Passo a passo completo
empreendedorismo.guru
Lembre: marque o ponto na Ficha da Startup.