RECURSOS

+1 PONTO

AÇÃO EMPREENDEDORA

CASO: CAPTAÇÃO DE INVESTIMENTOS

> Como uma empresa pequena consegue milhões para crescer? Quem dá esse dinheiro?



PENSE ASSIM

A VAQUINHA



Numa vaquinha, várias pessoas colocam dinheiro porque acreditam numa ideia. O investidor coloca dinheiro e, em troca, vira sócio de uma parte da empresa.

PERGUNTA PARA A TURMA

Vocês dariam uma parte da Startup em troca de dinheiro para crescer?

Conversem 1 minuto em dupla e compartilhem

O QUE É

APRENDER COM UMA EMPRESA REAL QUE CONSEGUIU INVESTIMENTO

Captar investimento é conseguir dinheiro de alguém que acredita na empresa em troca de uma parte dela. Investidor-anjo e fundo de investimento são exemplos de quem investe.

POR QUE FAZER ISSO?



MUNDO REAL

Ver como funciona de verdade.



INSPIRAÇÃO

Exemplos mostram que é possível.



LIÇÕES

Saber o que os investidores procuram.

NA VIDA REAL

NUBANK

Fundado em 2013 em São Paulo, o banco digital recebeu investimento de fundos de capital de risco logo no início. Com esse dinheiro, cresceu rápido e, em 2021, abriu capital na Bolsa de Nova York.

A LIÇÃO PARA A STARTUP

Investidores apostam em equipes e ideias que mostram potencial de crescer.

CASO REAL

2013 → 2021

da fundação à Bolsa de Nova York

COMO FAZER

PASSO A PASSO

1. Escolham uma Startup real que recebeu investimento, de preferência brasileira.
2. Pesquisem quanto ela recebeu, de quem e em que momento.
3. Descubram o que convenceu os investidores: a equipe, o produto, os números.
4. Contem as lições que servem para a Startup de vocês.

Tempo sugerido: pesquisa em casa + 20 min em equipe + 5 min de apresentação

EXEMPLO

COMO FICARIA NO BRECHÓ VIRADA

Uma Startup imaginária: um brechó online de roupas para jovens.

O CASO

Empresa: *um brechó online brasileiro*

Quanto recebeu: *alguns milhões de reais*

De quem: *um fundo de investimento*

Quando: *depois de 2 anos vendendo*

O QUE CONVENCEU OS INVESTIDORES?

Já tinha muitos clientes e as vendas cresciam todo mês.

A equipe conhecia muito bem o mercado de moda.

LIÇÕES PARA A NOSSA STARTUP

Primeiro provar que vende, depois buscar investimento.

Guardar os números de vendas desde o começo.

FONTES

entrevista com a fundadora em podcast de negócios

DICAS

PARA FAZER BEM FEITO

✓ NA PRÁTICA

- Busque por "startup brasileira recebe investimento" em sites de notícias de negócios.
- Anote as fontes: o professor pode pedir de onde veio a informação.
- Foque nas lições: o que essa empresa fez que vocês poderiam fazer também?

✕ EVITE

- Copiar textos sem entender.
- Não citar as fontes.
- Contar a história sem tirar lições.
- Escolher um caso sem informações.

MÃOS À OBRA!

AGORA É A VEZ DE VOCÊS

O QUE APRESENTAR

Uma apresentação do caso com as lições aprendidas.

FORMATOS POSSÍVEIS · COMBINEM COM O PROFESSOR

SLIDES | FICHA DE APOIO | CARTAZ

VALE

+1 ponto em Recursos



FICHA DE APOIO E PASSO A PASSO

empreendedorismo.guru