RECURSOS

+1 PONTO

AÇÃO EMPREENDEDORA

PITCH

> Você tem 3 minutos no elevador com um investidor. O que você fala?



PENSE ASSIM

O TRAILER DO FILME



Em pouco tempo, o trailer mostra o melhor do filme e deixa você com vontade de assistir. O pitch é o trailer da Startup.

PERGUNTA PARA A TURMA

Como vocês convenceriam alguém da ideia em só 1 minuto?

Conversem 1 minuto em dupla e compartilhem

O QUE É

APRESENTAR A STARTUP DE FORMA CURTA, CLARA E CONVINCENTE

Pitch é uma apresentação curta para convencer alguém, como um investidor ou um cliente. Precisa ser rápida, clara e marcante.

POR QUE FAZER ISSO?



CONVENCER

Conquistar investidores, clientes e parceiros.



CLAREZA

Obriga a equipe a explicar a ideia com simplicidade.



CONFIANÇA

Treinar a fala em público.

NA VIDA REAL

RING

Em 2013, Jamie Siminoff apresentou sua campainha com câmera no programa Shark Tank e não conseguiu investimento. Ele continuou melhorando o produto e o pitch. Em 2018, a Amazon comprou a Ring.

A LIÇÃO PARA A STARTUP

Pitch se treina. Um "não" pode ser só o começo da história.

☆ CASO REAL

2013 → 2018

do "não" na TV à venda para a Amazon

COMO FAZER

PASSO A PASSO

1. Montem o roteiro: o problema, a solução, quem são os clientes, como ganham dinheiro, quem é a equipe e o que pedem.
2. Preparem poucos slides ou um cartaz de apoio.
3. Ensaiem até caber em 3 minutos.
4. Apresentem para a turma e respondam às perguntas.

Tempo sugerido: 30 min de preparo + ensaios + 3 min de apresentação

EXEMPLO

COMO FICARIA NO BRECHÓ VIRADA

Uma Startup imaginária: um brechó online de roupas para jovens.

1. **GANCHO**
   Sabia que uma calça jeans gasta 10 mil litros de água?
2. **PROBLEMA**
   Moda nova é cara e polui muito.
3. **SOLUÇÃO**
   Brechó online com peças únicas a partir de R$ 20.
4. **CLIENTES**
   Jovens de 15 a 25 anos. 70% já compraram roupa usada.
5. **COMO GANHA DINHEIRO**
   Lucro de R$ 15 por peça + ajustes de costura.
6. **EQUIPE**
   Ana, Léo e Bia: já vendemos 40 peças!
7. **PEDIDO**
   Siga @brechovirada e traga suas roupas!

DICAS

PARA FAZER BEM FEITO

✓ NA PRÁTICA

- Grave o ensaio no celular e assista: dá para ver o que melhorar.
- Uma ideia por slide, com pouco texto e imagens grandes.
- Todos da equipe podem falar uma parte, mas combinem a ordem antes.

✕ EVITE

- Passar do tempo.
- Slides cheios de texto.
- Ler em vez de falar.
- Esquecer o pedido final.

MÃOS À OBRA!

AGORA É A VEZ DE VOCÊS

O QUE APRESENTAR

O pitch ao vivo ou em vídeo.

FORMATOS POSSÍVEIS · COMBINEM COM O PROFESSOR

PITCH AO VIVO | VÍDEO DE 3 MINUTOS | SLIDES DE APOIO

VALE

+1 ponto em Recursos

FICHA DE APOIO E PASSO A PASSO

empreendedorismo.guru