PRODUTO

+1 PONTO

AÇÃO EMPREENDEDORA

FEEDBACK DE AMIGOS E FAMÍLIA

Você já mostrou uma ideia para alguém e a pessoa entendeu algo totalmente diferente?



PENSE ASSIM

PROVAR ANTES DE SERVIR

Todo bom cozinheiro prova a comida antes de servir aos convidados. Ouvir amigos e família é provar a ideia antes de levar ao público.

PERGUNTA PARA A TURMA

Amigos costumam ser sinceros com nossas ideias? Como pedir uma opinião de verdade?

Conversem 1 minuto em dupla e compartilhem

O QUE É

OUVIR PESSOAS PRÓXIMAS PARA MELHORAR O PRODUTO CEDO

Antes de vender, vale saber o que as pessoas acham da ideia. Amigos e família são um primeiro teste rápido e de graça.

POR QUE FAZER ISSO?

RÁPIDO E GRÁTIS

Dá para fazer hoje mesmo.

VER DE FORA

Outras pessoas notam o que a gente não vê.

MELHORAR

Cada opinião vira uma melhoria.

NA VIDA REAL

O TESTE DA MÃE

No livro "The Mom Test", Rob Fitzpatrick mostra que até a nossa mãe mente para ser gentil quando perguntamos "você compraria?". A dica é perguntar sobre o que a pessoa já faz: "Quando foi a última vez que você teve esse problema?"

A LIÇÃO PARA A STARTUP

Boas perguntas tiram opiniões sinceras até de quem gosta muito de você.

☆ CASO REAL

Passado > futuro

pergunte o que a pessoa já fez

COMO FAZER

PASSO A PASSO

1. Cada pessoa da equipe mostra o produto para pelo menos 3 pessoas.
2. Pergunte: do que você gostou? O que não entendeu? O que mudaria?
3. Anotem as respostas e vejam o que mais se repete.
4. Escolham as mudanças que vão fazer no produto.

Tempo sugerido: conversas em casa + 20 min em equipe + 5 min de apresentação

EXEMPLO

COMO FICARIA NO BRECHÓ VIRADA

Uma Startup imaginária: um brechó online de roupas para jovens.

OPINIÕES

PESSOA (IDADE)	DO QUE GOSTOU	O QUE NÃO ENTENDEU	O QUE MUDARIA
Tia Rosa (52)	*preço*	*como pagar*	*mais tamanhos*
Pedro (16)	*estilo das peças*	*tamanho da roupa*	*tabela de medidas*
Avó Lúcia (70)	*ideia sustentável*	*como comprar online*	*vender na feira*
Júlia (19)	*fotos*	*o frete*	*frete grátis no bairro*

O QUE MAIS SE REPETIU?

Dúvida sobre o tamanho das roupas e sobre o frete.

MUDANÇAS QUE VAMOS FAZER

Incluir uma tabela de medidas em cada peça

Explicar o frete no perfil e dar frete grátis no bairro

DICAS

PARA FAZER BEM FEITO

✓ NA PRÁTICA

- Ouçam pessoas de idades diferentes. E desconfiem de quem só elogia.

✕ EVITE

- Ouvir só quem vai elogiar.
- Explicar demais antes de mostrar.
- Não anotar as respostas.
- Não mudar nada depois de ouvir.

MÃOS À OBRA!

AGORA É A VEZ DE VOCÊS

O QUE APRESENTAR

Um resumo das opiniões e as melhorias que a equipe vai fazer.

FORMATOS POSSÍVEIS · COMBINEM COM O PROFESSOR

- FICHA DE APOIO
- SLIDES
- VÍDEO COM DEPOIMENTOS

VALE

+1 ponto em Produto

FICHA DE APOIO E PASSO A PASSO

empreendedorismo.guru